

Forhandlingsteknik

Vi forhandler hele tiden – bevidst og ubevidst – og kravene til vores forhandlingskompetencer stiger hele tiden. Vi skal ofte forholde os til ret komplekse situationer med flere involverede parter.

På dette kursus vil du få indsigt i forhandlingens vigtigste elementer, og ikke mindst i hvordan du selv har stor indflydelse på at opnå de mest optimale aftaler for alle parter.

Hvad er en god forhandling?

Lær at håndtere de forskellige faser i en forhandling, og ikke mindst - hvad en god forberedelse kan betyde for det endelige resultat.

Emner der vil blive berørt på kurset er:

- Forberedelse til forhandling
- Strukturen i en forhandling – de forskellige faser i forhandlingen
- Dig selv og din kommunikation, dine styrker og udfordringer i en forhandlingssituation
- Psykologien i en forhandlingssituation
- Håndtering af mulige konflikter

Formen vil være en kombination af korte indlæg, dialog, øvelser og case arbejde hvor vi tager udgangspunkt i konkrete situationer fra deltageres hverdag.

Tid:

Mandag den 3. marts 2025
kl. 9.30 – 15.30

Sted:

Ligeværd
Evald Kroghs gade 14C
8000 Aarhus C

Målgruppe:

Uddannelsessteder, bosteder, jobcentre, socialrådgivere, jobkonsulenter, alle der ønsker at forbedre deres forhandlingsevner

Underviser:

Inge Kjærsgaard, Biz

Pris:

Medlem Ligeværd kr. 2.270. inkl. forplejning og kursusmateriale.
Ikke medlemmer kr. 2.995.
Beløbet er ikke momspligtigt

Tilmelding:

Sendes til: tina@ligevaerd.dk
Oplys navn, institution og mailadresse på deltager(e)

Vilkår:

Tilmelding er bindende mindre end 4 uger før kursusstart